

Cuestionario de Autoevaluación Empresarial



Cuestionario de Autoevaluación Empresarial

Nombre de la Empresa: _____

Nombre del Director General: _____

Dirección: _____

Teléfono: _____ Celular: _____

Website: _____ Mail: _____

Fecha: _____

Preséntenos su Empresa

Para empezar, nos gustaría que nos contara un poco más acerca de usted y su empresa. Las siguientes preguntas han sido diseñadas para ayudarnos a identificar las oportunidades clave de generación de beneficios de su empresa.

¿En qué sector se encuentra la empresa? (Manufactura, distribuidor, comercio, servicios profesionales, etc.)

Por favor enumere Productos / Servicios que proporciona a sus clientes: _____

Compártame un poco acerca de su competencia ¿Hay muchas empresas haciendo lo mismo que usted?

¿Está consiguiendo todo lo que quiere de su empresa? _____

¿Qué área busca mejorar y por qué? _____

¿Cuál es su facturación mensual promedio en pesos?

- Menos de \$ 400 mil pesos
- Entre \$ 500 mil y \$ 800 mil pesos
- Entre \$ 800 mil y \$1.7 millones de pesos
- Más de \$ 2 millones de pesos

¿Cuántos Colaboradores tiene? _____

¿Cuáles son los objetivos para los próximos 12 meses? _____

En sus términos ¿Cuáles son la razones por la que su empresa no ha tenido un crecimiento sostenido o como usted quisiera?

¿Cuántas horas trabaja actualmente a la semana? _____

¿Cuál es utilidad operativa actualmente de su empresa? _____

Del 01 al 05 compártanos cuál es su situación actual de acuerdo a las siguientes preguntas:

- _____ Siempre estoy corriendo y trabajo muchas horas, lo cual me hace poco eficiente.
- _____ Tenemos clientes que compran una vez pero luego no les volvemos a ver (excepto para quejarse).
- _____ Estamos realmente ocupados, pero no se traduce en dinero al final del mes.
- _____ Estamos en guerra con nuestros competidores y tratamos con muchos clientes.
- _____ Soy el que más trabajo en la empresa, pero soy el que menos vacaciones se toma.
- _____ Realmente me gustaría mejorar el Flujo de Caja de mi empresa.
- _____ Necesito supervisar constantemente a mi equipo y solucionar problemas.
- _____ Tengo que reemplazar a menudo a mi personal porque se marchan o los tengo que despedir.
- _____ Parece que no puedo encontrar el foco ni la motivación, carezco de una "Visión" para mí mismo y la empresa.

- _____ Estoy harto de la misma rutina. Tengo el síndrome de los lunes todos los días.
- _____ No conseguir suficientes clientes entrando por la puerta, me es frustrante o causa una pérdida de productividad; o bien, ambas.
- _____ Tengo que estirar completamente cada semana para que quede hecho todo lo que necesito – los días no tienen suficientes horas.
- _____ Me gustaría conocer mejor los números del negocio para entender mejor mi rentabilidad.
- _____ Quiero llevar la empresa hacia delante, pero me atasco y no avanzo resolviendo los problemas del día a día.
- _____ La empresa necesita algún sistema adicional para que no dependa de todo de mí.

Si pudiera pedir un deseo para su empresa en los próximos 90 días ¿Cuál sería?

¿Qué presupuesto tiene o podría asignar para ventas/marketing/entrenamiento en los próximos 90 días?

¿Quién además de usted, está involucrado en el proceso de decisión de su empresa?

Aprenda cómo maximizar el potencial de su empresa ¡HOY!

Nota de Confidencialidad

La información contenida en este cuestionario es confidencial, para uso exclusivo de Kudda y la persona que lo completa. Si el receptor de este cuestionario no es el destinatario del mismo, queda expresamente informado de que cualquier tipo de difusión, distribución, copia o publicación de este cuestionario está totalmente prohibido.